

用微信经营钱脉，千万别让你的人脉在微信朋友圈聊坏了！

移动社交时代，人们的生活因网络发生改变... 你玩手机，我也玩手机! 你玩手机消磨时间，我玩手机创业!

你用微信，我也用微信!

你用微信闲聊，我用微信拉人脉!

你转发链接，我也转发链接!

你转发心灵鸡汤，内心仍然空虚!

我转发商城链接，转出一片市场!

你在购物，我也在购物!

你购物只会花钱，我购物变投资!

你想逆袭吗?

逛街能赚钱吗?

淘宝买东西能赚钱吗?

玩手机能赚钱吗?

能!这些直销商通通都做得到!

1、直销不是简单的推销产品，而是传播信息。就和你在朋友圈“分享”的原理一样，你觉得这部电影好看，这个饭馆味道好，分享出去，告诉朋友。直销就是你觉得这个产品好，手指轻点几下，分享出去，既将好的东西分享给了朋友，又赚到了钱，这就是很自然的分享，都是在做免费的广告

2、你在淘宝买东西能赚钱吗?除了可以让你砸个“金蛋”图个好彩头，还有什么利可图?直销就不一样，产品直接从工厂到你手里，中间省去总代理、批发、零售、广告商，省去的这一笔钱就已经让你赚到了。

3、直销还可以让消费者成为“资本家”，你可以自己发展加盟会员，通过自己的正常消费，通过对一个人们需要的日常生活用品的分享，让自己的代理级别提高，带动更多的人跟着你一起消费，这样直销公司就只是把代理商的利润给了你。

4、直销的无店铺模式可以让你玩手机也能赚钱，移动互联网时代是趋势，直销人的手机里有自己的网站推广平台，有自己的微信推广平台，一部手机就是一个商城，你人在哪里，商城就在哪里，自由自在。

5、直销不像传统企业和微商，直销无需投资，无需囤货，零风险，零库存。厂家直接面对消费者，省去中间环节，利润返还给消费者，让消费者升级为新的代理商。直销，一个划时代的商业模式就这样产生了！

所以你不要以为微信只是“第二个 QQ”，那只能说你的思维还停留在私人聊天时代。今天，微信占据着社交霸主地位，已成为用户最重要的应用软件，甚至到了不看会死的地步。

“腾讯”改变了人们的“沟通方式”，“淘宝”改变了人们的“购物方式”，“余额宝”改变了人们的“存钱方式”。微信作为横跨多个年龄层的通讯工具，早已覆盖了 QQ，消灭了短信，取代电话也会是迟早的事。所以，用微信经营钱脉，千万别让你的人脉在微信朋友圈聊坏了！