

直销人必看的成功秘笈（干货）

很多新加入的伙伴，都希望获得成功，他们迫不及待的想要以最简单直接的方式获得方法、技巧、能力，然后憧憬着一年内拿到宝马车、拿到别墅，带着家人环球旅行。当所有人都津津乐道伙伴们的勤奋、上进的时候，殊不知他们已经被远远的甩在起跑线。道理很简单，他们还不知道目的地在哪就开始跑，跑得再快，也很难达到目标。

一件事情永远是“为什么做”比“怎么做”更重要!当你知道为什么要做的时候，即使不教给你方法，你也会主动去学的。当你不知道为什么而做的时候，即使教给你方法，你也会敷衍了事、交差应付的。

事业要成功赢在思想、胜在格局。而不是赢在方法，胜在技巧。什么样的思想就会产生什么样的行为，什么样的格局就会导致什么样的结局。脑子想通了，脚就迈出去了;心有多大，舞台就有多大。所以，在你起步直销事业之前，你首先要在你的大脑里牢牢建立六个重要的思维：

第一：明确你的定位——为自己和家人做

直销是为自己和家人做，而不是为别人做;

直销是自主创业，成就人生的过程;

直销是经营一份事业，而不是从事一份职业。

事业不等于职业，为了解决柴米油盐而去工作的叫职业，为了解决吃喝拉撒而去工作的叫职业，为了解决衣食住行玩而去工作的叫职业。为了实现你和家人的梦想而去工作的叫事业，为了改变自己和家族的命运而去工作的叫事业，为了让自己过上有钱有闲、自由自在的生活叫事业。

第二、紧盯你的梦想——梦想越大，成就越大

什么是梦想?梦想是深藏在我们内心深处的一种最深切的最强烈的渴望和需求，是我们最想要的那个东西。世界上唯一可以不劳而获的就是贫穷，唯一可以无中生有的就是梦想。不管是谁，他的一生中都有三大梦想：健康、自由和成就感。

什么是梦想?梦想是一系列价值的总和，实现了梦想就是你创造了一系列的价值。主要包括责任价值和生命价值。责任价值就是你想对多少人负责，生活中有多少人需要你?生命价值就是我这辈子到底想要什么?我现在有什么?我正在做什么?

当你有梦想时，车到山前必有路;当你有梦想时，船到桥头自然直;当你有梦想时，办法总比困难多.....梦想越大，成就越大。要想实现你的梦想，你必需要把你的梦想画出来，写出来，这叫图像化和文字化。

第三、坚定你的信念——相信自己一定会成功

人最伟大的力量是来自于内心的力量。内心的力量来自于哪里呢?来自于你的信念。直销事业的第一步是相信。本世纪心理学上最伟大的发现，堪称生命最伟大的秘密，

叫吸引力法则。什么叫吸引力法则呢?意思是事情会朝着我们想象的方向发展,也叫心想事成、梦想成真。中国有句俗语叫想什么就会来什么,怕什么就会有什么。佛教上叫因果报应,凡事发生必有因果,且有助于我。你当下的思想正在创造你的未来,吸引力法则跟万有引力一样公正无私。

如果你心里百分之百的相信自己一定能成功,那么你所有的目标、行动、计划、能力、方法、技巧都会朝着成功的方向努力。当有人说你没有能力时,你就说没有能力我会借力;当有人说你没有朋友时,你就说我就是来交朋友的;当有人说你没有口才时,你就说产品会帮我说话;当有人说你没有钱时,你就说正因为没钱我才来挣钱的。当你相信自己成功时,你就会拒绝所有不利于你成功的要素。

第四、下定你的决心——全力以赴经营理想事业

所谓下定决心就是全力以赴,做任何事情都有三种态度,一是试试看,二是尽力而为,三是全力以赴。很多人来到直销这个事业,马上就会说我没做过直销,没有这方面的能力和经验。直销,不是看你有没有能力,而是看你有没有努力,看你懂不懂得借力。用尽所有的方法和资源。

直销是压缩成功、浓缩人生的事业,我们用3年时间挣别人30年所挣的钱,所以,在这个三年当中,你要踏遍千山万水,走进千家万户,说尽千言万语,承受千辛万苦,忍受千刀万剐,你才能拥有千军万马,享受千斤万两。从事直销事业,不要理由太多,借口太多,决定了就去做,至少给自己一个努力的机会,不管这个机会最终带给我们的是成功还是失败,那都是人生一道靓丽的风景线,因为经历就是财富。

一个不努力的人,别人想拉你一把,都不知道你的手在哪里。这个世界永远是这样,邮局不努力,顺丰就愿意帮他努力;银行不努力,支付宝就愿意帮他努力;短信不努力,微信就愿意帮他努力;商场不努力,淘宝天猫就愿意帮他努力。

第五、制定你的规划——直销事业长期经营的思维和格局

从事直销要有长期经营的思维和格局,你要规划出自己的奋斗目标,什么时候进入什么阶段?达到多少收入?学会什么样的业务技能?3个月后、6个月后、1年后……这叫规划。

第六、坚守你

世界著名的经济学家帕累托说过一句话,任何事业都是80%人的失败,20%的人成功。这就是我们常说的二八定律。从事直销事业,不是最强壮的人成功,也不是最弱小的成功,而是最愿意坚持的人成功。直销事业的第一步是相信,第二步是坚持。

直销是压缩成功的行业,你要用3年的时间赚别人30年才能赚到的钱,这三年遇到的挑战、问题和困难也会是别人30年当中所遇到的所有的问题和困难的总和。因为压缩了成功,同时就压缩了困难。所以,你不坚持,你就撑不到成功的那一天。成功是熬出来的,坚持、坚持、再坚持。